SY.S.COM. OPEN

ZUCCHETTI Partner

SOFTWARE GESTIONALE

Adhoc Flowers

Il gestionale per il commercio dei fiori recisi



Il commercio dei fiori, in un unico sistema

Dalle disponibilità dei fornitori all’evasione degli ordini dei clienti: funzioni dedicate alle aziende commerciali di fiori recisi, per organizzare vendite, preparazione della merce e spedizioni.

INTEGRAZIONE NATIVA

Zucchetti Adhoc Revolution

Le funzioni specifiche del settore si collegano a magazzino, fatturazione e gestione aziendale in un’unica soluzione.

Flessibile e personalizzabile. Rapido e affidabile.
Scalabile, con costi contenuti.

ORDINI E DOCUMENTI

Ordini dettagliati, documenti organizzati

Le informazioni inserite nell’ordine accompagnano acquisti, lavorazione in magazzino e preparazione dei documenti di vendita.

01 Gestione ordini

Ogni riga può riportare colore, descrizioni libere, caratteristiche, tipo di imballo, composizione e numero degli steli. I dettagli sul colore si gestiscono senza creare nuovi codici articolo. Il raggruppamento degli articoli organizza le etichette dei contenitori e le stampe per i compratori, trasmettendo al magazzino le informazioni utili alla preparazione.

02 Documento pro forma

Al completamento dell’ordine cliente, stampa del documento pro forma con possibilità di ricalcolare automaticamente i prezzi in percentuale sui listini o sulle quotazioni del giorno.

03 Generazione Bordereau

Informazioni delle fatture attive organizzate e valorizzate per categoria. Generazione dei dati del Bordereau tramite comando dedicato oppure automaticamente al salvataggio della fattura.

04 Stampe Bordereau

Layout di stampa differenziati per nazionalità, tra cui Svizzera e Germania, con possibilità di aggiungere ulteriori formati in base alle esigenze.

05 Fatture in formato CSV

Esportazione dei documenti di vendita in CSV per l’importazione nel sistema del cliente. Campi e posizioni del tracciato sono personalizzabili secondo le specifiche richieste.

PREPARAZIONE E SPEDIZIONI

Liste operative, dal fabbisogno alla consegna

Stampe dedicate supportano compratori, imballatori e vettori, utilizzando i dettagli registrati negli ordini.

06 Traduzioni automatiche

Codici e testi di stampa personalizzabili per lingua, ad esempio le unità di misura. Il programma utilizza automaticamente la lingua indicata nell’anagrafica del cliente.

07 Lista compratori

Elenco degli articoli da reperire per completare gli ordini, raggruppati con i relativi dettagli. Filtri per date, ordini, clienti, articoli e gruppi merceologici.

08 Lista imballatori

Foglio di lavorazione con articoli, quantità e istruzioni di preparazione per ciascun cliente. Gli operatori possono riportare contenitori, cartoni, pacchi e aquapack utilizzati, fornendo un riscontro all’amministrazione.

09 Etichette articoli

Stampa su supporto adesivo, con filtri per date, ordini, articoli, gruppi merceologici e codici etichetta. Raggruppamento secondo l’ordine, con articoli, quantità, cliente e destinazione presenti nel contenitore.

10 Lista di carico

Elenco delle consegne con i relativi indirizzi, per fornire al vettore le informazioni necessarie a organizzare la distribuzione del carico.

11 Liste fabbisogno

Riepiloghi sintetici o dettagliati di esistenze, quantità ordinate e impegni dei clienti, per individuare gli articoli mancanti e organizzare l’approvvigionamento.

CONTROLLO COMMERCIALE

Imballi e prezzi, sotto controllo

Movimenti, costi e condizioni di vendita aiutano a gestire le operazioni quotidiane e a valutare la composizione dei prezzi.

12 Contabilità imballi

Saldi e movimenti degli imballi per cliente, vettore, fornitore o movimento interno. Consegne e ritiri possono essere collegati ai documenti di vendita o acquisto, oppure registrati singolarmente. Il riepilogo dei saldi è disponibile durante l'inserimento e la modifica. Stampe di dettaglio, saldi per soggetto, documenti di ritiro e consegna e CMR completano la gestione.

13 Listini da costi

Prezzi di vendita calcolati partendo da un listino di acquisto aggiornabile frequentemente, con l'aggiunta di componenti di costo personalizzabili. Quando cambia anche una sola componente, una procedura ricalcola i prezzi in tempo reale per mantenere allineate le valorizzazioni dei documenti.

14 Ordine telefonico

Inserimento rapido degli articoli durante il contatto con il cliente, con consultazione del listino, composizione del prezzo e margini operativi e di ricavo. Possibilità di applicare prezzi e sconti personalizzati. L'ordine resta memorizzato, può essere richiamato e modificato e, al consolidamento, si trasforma in ordine effettivo.

Una demo per la tua azienda

Syscom Open srl

info@syscomopen.it · Tel. 0182 20994 · www.syscomopen.it

Località Torre Pernice, Polo 90 · 17031 Albenga (SV) · P. IVA 00512740093